

Unsere Kunden sind Weltmarktführer. Auf Basis modernster Technologien bieten wir ihnen innovative Software für die digitale Transformation von Unternehmensinformationen. Wir digitalisieren Verstehen.

Mit dem Vertrieb von Software-Lösungen kennst Du dich aus? Dazu hast Du ein gutes technisches Verständnis bezüglich Informationstechnologie und Datenmanagement? Interessenten zu zufriedenen Kunden entwickeln ist für Dich ein leichtes und Du willst mit uns persönlich wie beruflich wachsen? **Dann suchen wir Dich!**

Account Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben

- ▶ Du bist verantwortlich für die Neukundengewinnung vom Lead bis zum Vertragsabschluss, dabei wirst Du von unserem Presales-Team unterstützt
- ▶ Du betreust, pflegst und entwickelst Deine Bestandskunden mit kreativen Lösungen für ihre individuellen Herausforderungen stetig weiter, natürlich immer mit der Umsatzverantwortung im Blick
- ▶ Du koordinierst und organisierst Deine Projekte als Schnittstelle zwischen den internen und externen Beteiligten
- ▶ Du erreichst Deine Ziele, weil Du die Nachverfolgung Deiner Kontakte und Angebote immer im Blick behältst und dies auch durch die aktive Pflege im CRM-System sicherstellst
- ▶ Du arbeitest eng mit anderen Abteilungen, wie dem Vertriebsinnendienst, Solutions und dem Marketing zusammen

Dein Profil

- ▶ Du bringst Begeisterung im Verkauf von Software und IT-Dienstleistungen mit und möchtest Dich gerne in Richtung Verkaufsprofi weiterentwickeln
- ▶ Du hast einen erfolgreich abgeschlossenen Bachelor oder bringst eine vergleichbare Qualifikation mit, z.B. aus den Bereichen Technische Redaktion, Maschinenbau oder IT
- ▶ Wünschenswert wäre Know-how in den Anwendungen und Kernprozessen unserer Zielkunden
- ▶ Du bist in der Lage, Software an Interessent-/innen zu verkaufen und Kundenbeziehungen aktiv zu pflegen
- ▶ Gute Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- ▶ Du nutzt Social Media intelligent und hast Ideen für eigene Beiträge, pflegst aber auch gerne Vorort die persönliche Kundenbeziehung
- ▶ Du bist kommunikationsstark, hast eine zielführende Arbeitsweise und trägst zu einem guten Teamgefühl bei

Wir bieten Dir

- ▶ Ein crossfunktionales Team, in dem Du Deine Individualität bewahren und ein inspirierendes und respektvolles Miteinander erleben kannst
- ▶ Das Beste aus den Welten etablierter Unternehmen und Start-up-Kultur
- ▶ Sowohl interne als auch externe Weiterbildungsangebote inkl. strukturierter Einarbeitung
- ▶ Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- ▶ Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice bieten Dir viele Freiheiten und eine ausgeglichene Work-Life-Balance
- ▶ Mitarbeiter-Benefits: Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge, Fahrradleasing und Zuschüsse zum Mittagstisch
- ▶ After Work Networking und regelmäßige Betriebsveranstaltungen

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung zu Hd. Ingrid Lenz, am besten direkt über das Karriereportal auf unserer Webseite. Bei Fragen kannst Du mich gerne über LinkedIn kontaktieren.